

РУСЛАН БАЛИКОВ

**Эксперт по сложным переговорам
и активным продажам**

Наше положение в обществе и успешность зависят от способности выстраивать коммуникации с людьми и умения вести переговоры.

Каждый из нас получает то, о чем смог договориться. Обучаясь вести переговоры, вы научитесь добиваться того, чего хотите.



Сфера профессиональных компетенций

Переговоры / Продажи / Управление / Решение конфликтов

Реализовал 19 собственных бизнес-проектов

в сфере услуг, производства, ритейла

За 7 месяцев построил с нуля торговый дом TRIBO в России

с продажами от Калининграда до Владивостока

С помощью технологии "посредник в переговорах" помог увеличить выручку компании в 2X раза за 6 месяцев

В сложных переговорах помог собственнику бизнеса избежать финансовых потерь в размере 20,1 млн. руб. и сохранить деловую репутацию

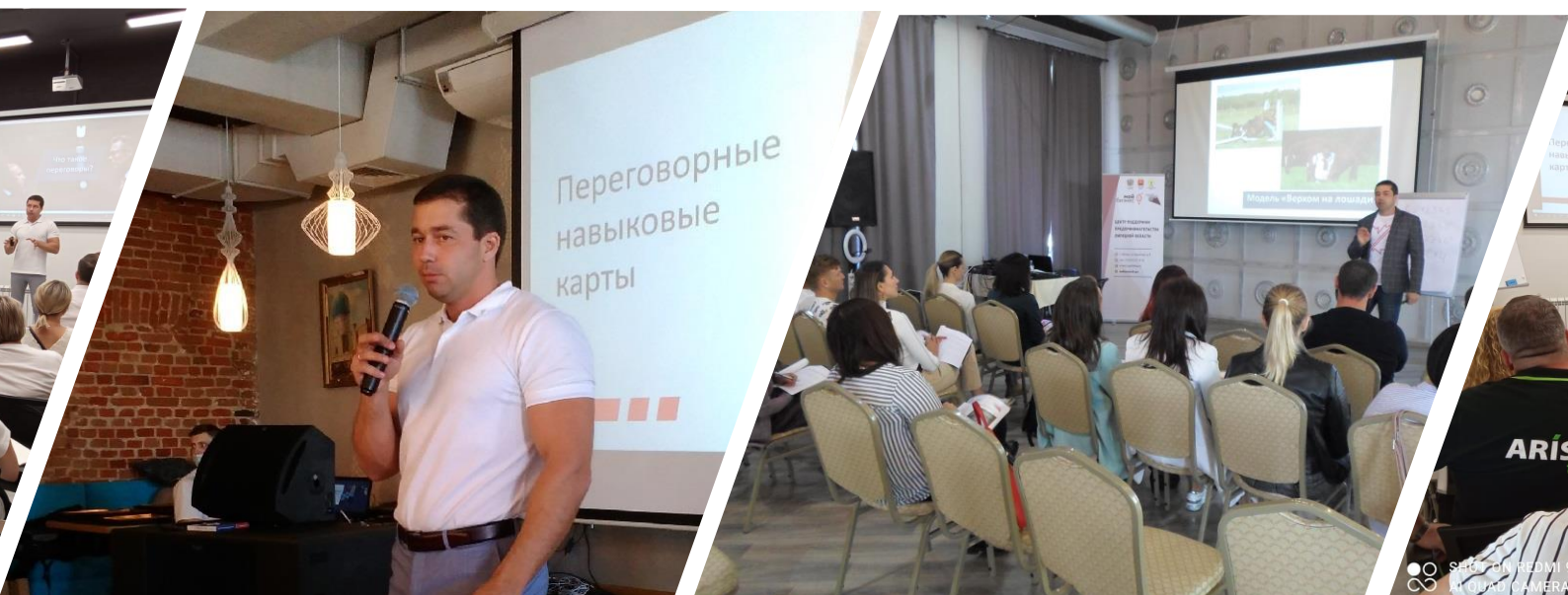
Представитель / медиатор / посредник
в сложных переговорах первых лиц компаний

Разработчик «Технологии позиционных переходов и системы навыковых карт ВСЕПЕРЕГОВОРЫ»
по формированию навыка эффективного ведения переговоров без подготовки

Основатель образовательного проекта ВСЕПЕРЕГОВОРЫ.РФ

Автор и разработчик ISBUSINESS
информационной образовательной системы по переговорам

Доступна в мобильном приложении
AppStore / GooglePlay



Автор 3-х книг

“Переговоры в продажах”

“Дневник для сыновей”

“Переговоры PRO:
просто о сложном”



БЕСТСЕЛЛЕР

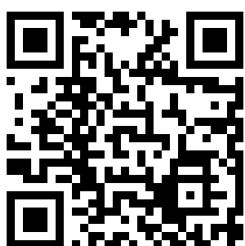
Жизнь – это постоянные переговоры

Вся наша жизнь состоит из переговоров: построение отношений с друзьями, создание семьи, общение с клиентами, взаимоотношения в коллективе, ведение бизнеса.

Книги дают знание. Хорошие книги помогают понять.

Лучшие книги дают возможность начать действовать и применять на практике полученную информацию.

ПЕРЕГОВОРЫ PRO – одна из лучших книг по переговорам!
Другую я писать бы не стал.



Купить книгу

Читать демо

Доступны печатный, аудио
и электронный форматы

— Автор тренинговых программ, мастер-классов и семинаров по переговорам, активным продажам, управлению, аккредитованных Министерством экономического развития Российской Федерации

350+
обучающих
мероприятий



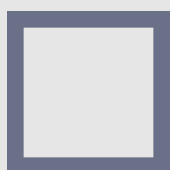
в 46
регионах
России

12 000
человек
прошли обучение



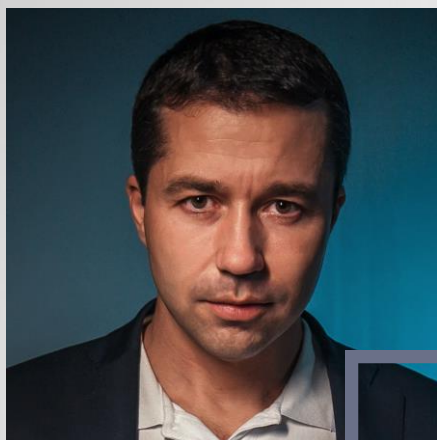
Абсолютное большинство людей **думают, что умеют вести переговоры** и учиться этому не обязательно.

Так происходит **до наступления неудачных переговоров**, в которых можно потерять деньги, ресурсы, репутацию, отношения.



ФОРМАТЫ СОТРУДНИЧЕСТВА

- участие в переговорах в качестве посредника
- помощь в подготовке к сложным переговорам
- проведение тренингов по переговорам для сотрудников
- разработка навыковых карт для вашей компании



ПРЕДСТАВИТЕЛЬ / ПОСРЕДНИК / МЕДИАТОР В СЛОЖНЫХ ПЕРЕГОВОРАХ

*Даже когда кажется, что всё
потеряно, решение все равно есть*

**Помогаю сторонам договориться между собой
и выйти из переговоров без потерь**



соучредителям
бизнеса



бывшим супругам-
совладельцам бизнеса



руководителям
высшего звена

**Помогаю урегулировать сложные деловые споры
и конфликты, в том числе досудебные:**

- когда стороны не могут договориться (бизнес, наследство, брак и т.п.);
- когда есть скрытый / открытый конфликт, но есть понимание того, что его нужно решить;
- когда нужно быстро мобилизовать команду на достижение цели;
- когда предстоят важные переговоры, и велика цена ошибки.

Запрос и описание задачи
рассматриваю бесплатно

Оставить запрос

ПЕРСОНАЛЬНЫЕ КОНСУЛЬТАЦИИ

ПОДГОТОВКА К ВАЖНЫМ И СЛОЖНЫМ ДЕЛОВЫМ ПЕРЕГОВОРАМ



Помогаю преодолеть психологическое давление оппонентов, избежать репутационных рисков и долговых обязательств на суммы более 10 млн руб.

Провожу аудит:

- определяю вашу личную технологию ведения переговоров;
- выявляю ваши сильные и слабые стороны.

Помогаю определить стратегию и тактику ведения переговоров:

- поставить генеральные и промежуточные цели переговоров;
- выявить свои сильные и слабые стороны;
- спрогнозировать сценарий переговоров;
- проработать аргументацию в переговорах.

Формирую неотчуждаемые навыки ведения переговоров:

- передаю вам свои авторские техники ведения переговоров («Технология "R-21"», «Технология позиционных переходов»);
- обучаю противодействовать манипуляциям;
- тренирую навык ведения переговоров без подготовки в условиях неопределенности.

Запрос рассматриваю бесплатно,
консультирую дорого

Оставить запрос

ОБУЧЕНИЕ СОТРУДНИКОВ С ПОМОЩЬЮ “СИСТЕМЫ ПЕРЕГОВОРНЫХ НАВЫКОВЫХ КАРТ”

Переговорные навыковые карты

Авторская уникальная технология обучения сотрудников (официально зарегистрированная торговая марка “ВСЕПЕРЕГОВОРЫ”)

Эффективный инструмент по формированию навыков ведения сложных переговоров без подготовки

Технология позволяет

Оцифровать лучшие переговорные практики компании и передать их всем действующим и новым сотрудникам

Протестировать и выявить лучших переговорщиков вашей компании и усилить их навыки



Выпускаются в 2-х версиях: коробочной и электронной

В настоящее время доступно 3 комплекта “Системы переговорных навыковых карт”

1. Переговоры уровень PRO

Тренировка навыков ведения переговоров с клиентами, партнерами, руководителями

2. Переговоры в продажах

Отработка более 200 ситуации, возникающих в процессе продаж

3. Продажи и переговоры в HoReCa

Разбор сложных ситуаций общения в сфере гостеприимства – для барменов, официантов, администраторов отелей и др.



Разработка карт индивидуально для вашей компании

Практическая отработка навыков переговоров ваших сотрудников по 10-15 минут ежедневно на платформе ВСЕПЕРЕГОВОРЫ или в мобильном приложении



Узнать подробнее



+7 906 162 3777

ТРЕНИНГИ ПО ПЕРЕГОВОРАМ / ПРОДАЖАМ ПО АВТОРСКОЙ МЕТОДОЛОГИИ



для владельцев
бизнеса



управленцев,
руководителей



менеджеров
по продажам

Баликов

Наиболее популярные тренинги в этом году:

- Как всегда добиваться целей в переговорах
- Эффективные переговоры без подготовки
- Переговоры в продажах: как продавать больше?
- Программа «Деловые переговоры по авторской технологии "R-21"»
- Противодействие негативным манипуляциям «Жизнь в удовольствие»
- Техники ведения переговоров «Переговоры LVL PRO»
- Формирование навыка эффективного ведения переговоров без подготовки «Технология позиционных переходов с системой навыковых карт»
- Формирование индивидуального стиля ведения переговоров «Личные переговоры»

Программы аккредитованы
Министерством экономического развития Российской Федерации

Позвонить и обсудить условия



+7 906 162 3777

Запросить описание



тренингов

Руководитель образовательных
проектов Владимир Шалаев

info@vseperegovory.ru

ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЙ ПРОЕКТ ВСЕПЕРЕГОВОРЫ.РФ



Какая информация на платформе?

Подробное описание
всех программ и тренингов
по переговорам

Обучающие
видео по ведению
переговоров

Афиша ближайших
бесплатных мероприятий
и вебинаров

Постоянно
обновляемые
полезные материалы

Каждый сможет найти то, что обязательно
пригодится в жизни и бизнесе

[Перейти на платформу](#)

СТАНЬ УСПЕШНЫМ ПЕРЕГОВОРЩИКОМ

ВСЕПЕРЕГОВОРЫ **РФ**

Личные. Деловые. Результативные. Переговоры.

[Начать обучение](#)

Зарегистрируйся и открой
доступ к информации

О переговорах за 1 минуту



[Смотреть ролик](#)

ИНФОРМАЦИОННАЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ СИСТЕМА ISBUSINESS

- **удобная регистрация «в один клик»**
на бесплатные вебинары и обучающие программы
- **доступ к бесплатным материалам:**
к статьям, видео, записям вебинаров по переговорам и продажам
- **доступ к внутренним чатам**
- возможность тренироваться с помощью
«Системы переговорных навыковых карт»



Обучение переговорам в вашем телефоне

Мобильное приложение ISBUSINESS
доступно на AppStore / GooglePlay



Web-версия



AppStore



GooglePlay

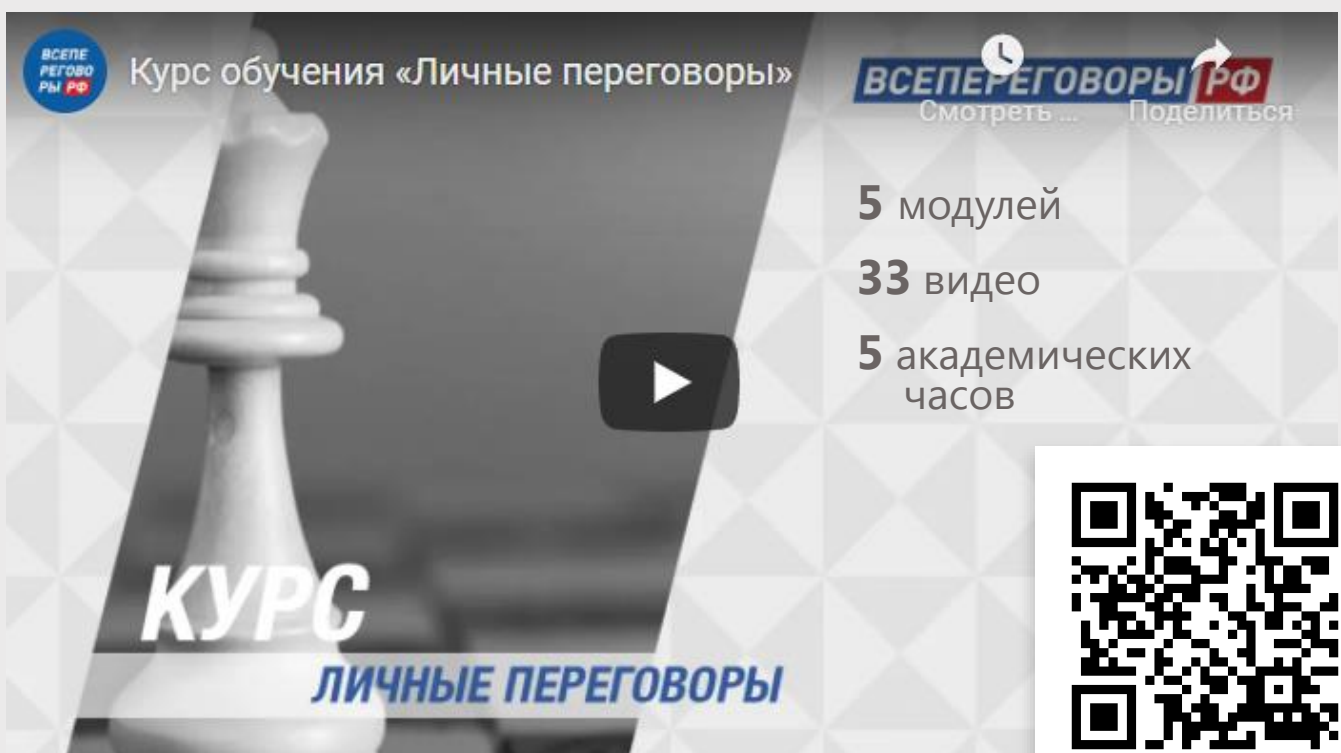
ОБУЧАЮЩИЙ КУРС “ЛИЧНЫЕ ПЕРЕГОВОРЫ”

[REC] Доступен
в записи

Сможете сформировать свой индивидуальный стиль ведения переговоров во всех сферах жизни.

Будете быстрее продвигаться по карьерной лестнице с помощью своих переговорных навыков.

Освоив инструменты и тактики ведения переговоров, **сможете на другом уровне коммуницировать с коллегами, руководством.**



ВСЕ ПЕРЕГОВОРЫ РФ Курс обучения «Личные переговоры»


ВСЕ ПЕРЕГОВОРЫ РФ Смотреть ... Поделиться

5 модулей

33 видео

5 академических часов

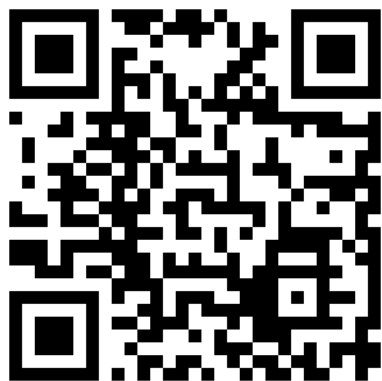
КУРС
ЛИЧНЫЕ ПЕРЕГОВОРЫ



**Вся наша жизнь –
это переговоры**

Они не всегда бывают
лёгкими и приятными,
но их исход формирует
будущее.

Читать книгу



**Узнайте об ошибках,
которые вы, скорее всего,
допускаете в переговорах.**

 ruslan.balikov@gmail.com

 vk.com/ruslanbalikov

 [@ruslanbalikov](https://www.instagram.com/ruslanbalikov)

[ВСЕПЕРЕГОВОРЫ.РУ](https://vseperedgovory.ru)

[ISBUSINESS](https://isbusiness.ru)

<https://ruslanbalikov.com>